

## MISER SUR LES CLIENTÈLES AFFAIRES

**Cibles :** collectivités, OT, sites et lieux de visite

Le marché « tourisme d'affaires » est un marché spécifique et mouvant. Il est important de pouvoir proposer aux clientèles affaires une offre de qualité en cohérence avec leurs attentes et leurs besoins tout en se démarquant de la concurrence.

Le tourisme d'affaires englobe tous les déplacements à but professionnel. Réunions de travail, comités de direction, séminaires, formations, coaching des équipes, assemblées générales, lancement de produits... sont autant d'évènements que peuvent organiser les entreprises, à la journée ou en séjour.

L'Eure par sa proximité avec l'Île de France dispose d'une position privilégiée et a une carte à jouer dans l'organisation de séminaires ou évènement d'entreprises au vert à la journée ou avec nuitée. Ce segment de marché, actif à l'année est également lucratif. Il peut vous permettre d'augmenter votre taux d'occupation, surtout en pleine semaine, lorsque vos chambres et salles sont normalement moins occupées.

L'Agence de Développement Touristique travaille cette cible de clientèle depuis 2017, et participe au développement et à la promotion des offres euroises. L'accompagnement que vous propose l'ADT27 permettra de déterminer les forces et faiblesses de votre offre, de réfléchir à une stratégie pour attirer cette clientèle.

### Objectifs

- Diversifier mon activité en accueillant des clientèles affaires.
- Repositionner mon activité de tourisme d'affaires en fonction des nouvelles attentes des clientèles

### Contenu de l'accompagnement

- Analyser le potentiel de votre site.
- Recenser les offres identiques à proximité.
- Préconisations en matière d'aménagements, de services, d'équipements.
- *Selon vos besoins, autre option payante : accompagnement à la mise en marché de votre offre*

### Coût

TARIF

à partir de 150€

### Contact



**Violène MAGUERO**

Fonction : mise en marché et Tourisme d'affaires  
02.32.62.84.38 - violene.maguero@eure-tourisme.fr